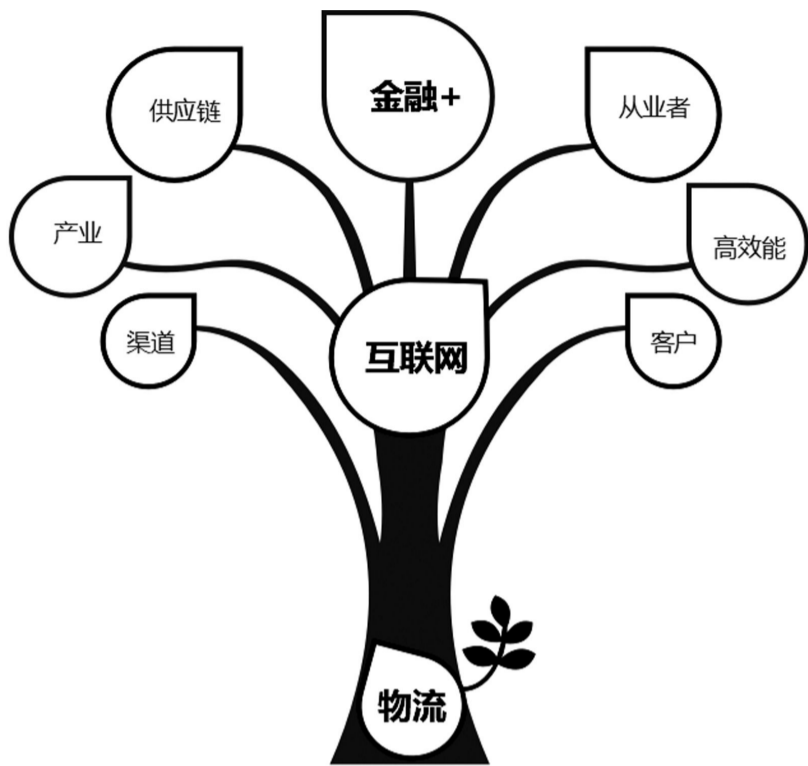


高速 e 融:

创新物流供应链金融服务新模式



近日,403.2吨天然混合橡胶在山东高速西海岸智慧物流产业园成功入库,相应货物数字化仓单随即生成,银行同步放款给客户。这是山东高速物流集团打造的“高速e融”供应链金融综合服务平台首笔业务测试落地,也是全国高速公路运营行业首个物流供应链金融服务平台成功上线运行,标志着山东高速物流集团产融结合业务迈出实质步伐。

此次“货物入库—线上生成仓单—资方提供资金—货物解押货转”的供应链金融业务模式,是公司运用自主开发的“高速e融”供应链金融综合服务平台,以青岛西海岸智慧物流产业园作为货物仓储监管方,引入威海市商业银行、交通银行青岛西海岸分行作为资金方,建立多方以货权为基础的支付信任关系,通过区块链、人工智能、物联网、云计算等新技术,将货物数据生成数字化可信仓单,并通过银行强化货物金融属性,实现对客户的放款。该业务成功为客户融资376万元,有效解决了供应链上下游中小企业融资难、融资贵问题。

数字经济的蓬勃发展引起产融结合的深刻变革,促进了物流、商流、信

息流和资金流深度融合。去年4月,商务部等8部门联合印发《关于进一步做好供应链创新与应用试点工作的通知》,提出要加大对以信息技术为核心的新型基础设施投入,积极应用区块链、大数据等现代供应链管理技术和模式,加快数字化供应链公共服务平台建设。区块链、大数据、人工智能等新一代信息技术,推动产业链修复重构和优化升级,区块链技术 with 供应链模式的不断融合,有利于推动传统信息技术的升级,对现有商业环境进行优化,实现物流行业高效协同。

山东高速物流集团依托自身产业资源优势,围绕综合物流园区、高速物流骨干网、中欧班列等综合物流服务,积极开展供应链金融业务,盘活现有资产,加速资金运转,促进了公司“一网一链一平台”战略的高质量发展和落地。首先,“高速e融”供应链综合服务平台区块链技术体系,为供应链平台提供分布式账本、智能合约、隐私保护、溯源防伪等多方面数据安全保障。其次,平台通过“物联网技术+AI识别+深度学习”,对货物状态实时监控,对作业流程实时分析,解决智能控货问题。最后,通过实时风控引擎技术监控

货值波动、融资企业风险预警,降低资金方控货、控价风险。同时,平台为供应链链条的交易、仓储、融资等业务提供安全可靠的分布式记账环境,将物流园区大宗商品现货转化为安全高效、可流通、可穿透的数字资产,并以“区块链仓单”为载体的可信资产体系。

“高速e融”供应链综合服务平台上线以后,借助BaaS+AI+IoT技术,不仅有效解决了传统仓单质押中虚开仓单、重复质押等痛点问题,实现质押全流程可见、可信、可追溯,还解决了物流行业上下游企业融资问题,通过为生产、贸易类的中小微企业拓宽了融资渠道,增加了上下游企业黏性及物流服务用户体验。同时,促进了综合物流园区、高速物流骨干网、中欧班列增值服务内部产业的高效协同融合,拓宽了山东高速物流业务的市场能力,促进了第三方物流综合服务业务扭转和数字化运营能力的提升。

后疫情时代,各行业都在追求精细化管理,降本增效,数字化转型的本质也是在百年未有之大变局的环境下如何获得可持续发展能力。山东高速物流集团将数字化转型,创新经营模式作为增量发展的加速器;下一步山东高速物流集团将借助“高速e融”供应链综合服务平台的上线运行,建设三大平台职能:首先,在压实金融赋能平台职能的基础上,推动产业链现代化发展;将班列运输、物流贸易、高速骨干网等业务纳入到“高速e融”平台体系,并接入更丰富的数据资源,与银行的风控系统打通,进一步拓宽和释放金融机构对物流上下游企业的受理业务范围和授信额度。其次,以“高速e融”平台为基础,更深层次的打通山东高速物流集团仓储管理系统(WMS)、运输管理系统(TMS),接入更多的仓储智能传感设备等,构建山东高速物流板块数字资产运营平台,推动公司数字化转型成功。第三,提升平台的外部数据交换能力,利用隐私计算技术的“数据可用可信不可见”的特性,围绕商务流通领域,在交通路网通行、电商、物流、公安、银行、税务等各机构间形成较强的数据交换能力,为山东高速物流集团凝聚更多的第三方数据资源,真正把“高速e融”发展成为国内物流供应链金融服务领域领先的数据服务运营平台。 科文

「新农人」的收获季

10月6日清晨,河南省南阳市唐河县城郊乡振群家庭农场里,当地村民乔欣随手拿了个厚外套就着急赶往自家农场的玉米地,“天气预报这几天有雨,得赶在下雨之前抢收完玉米”。对于乔欣来说,国庆长假也只是农忙时节再普通不过的一天。

“90后”乔欣正式成为“新农人”是在2010年。2009年,她的父亲乔振群开始流转土地,随着种植规模不断扩大,乔振群愈发觉得人手不足并缺乏专业技术指导。“那时候想法虽然很多,但就是缺人,特别是缺少年轻血液。”乔振群认为,年轻人思想灵活,学习能力强,随即“招呼”在外从事电商工作的大女儿乔欣回家帮忙。

“我想着把电商和种植联系起来,让农业搭上互联网快车。”回家乡后的乔欣一边利用电商平台对农产品进行宣传、销售,一边学习农业技术。

当地政府部门组织的免费农业技术指导,乔欣一次没落下。很快,她就掌握了化肥、选种、无人机植保等一系列新型农业技术,乔振群告诉记者,女儿是唐河县“第一代无人机持证女飞手”。

秋风凛冽,玉米地里大型收割机隆隆作响,传递着丰收的喜悦。乔欣在机器走过的地块捡拾着被风吹落的玉米棒。

记者观察到,玉米果实成熟了,但茎叶还是青色,这是为何?乔振群告诉记者,这是“活秆成熟”的优质品种,籽粒会更加饱满,也更高产。“我还特地晚收割了一周,延长灌浆期,每亩地有望增产100斤左右。”乔振群预计今年玉米亩产能达1100斤左右。

作为唐河县首批“新农人”,近年来,乔振群在农业上倾注了大量心血,也收获了回报。在种植上,选择抗病高产的农作物品种;在管理上,发挥合作社示范带动作用,严防严控病虫害;在增产上,有针对性地调整生长期,全方位服务增产;在技术上,实行玉米100%、小麦98%的机械化,适时学习新农业技术。

“农业大有可为!”乔振群仿佛有着使不完的劲儿,“农二代”乔欣也告诉记者:“我很喜欢现在的生活,一家人共同为一件事努力,非常幸福。”

目前,乔振群的两个女儿和两个女婿都在家乡务农,老一代“新农人”和新一代“新农人”正一起奋斗在现代农业的路上。

在唐河县,像乔振群这样的“新农人”正发挥着引领带动作用,像乔欣这样的“农二代”也正为当地的乡村振兴注入着新鲜血液。

杨子佩

岂能让“应付神器”公然行骗

近日,应急管理部消防救援局官方微博“@中国消防”,点名批评一些电商平台上多家店铺售卖名为“应付检查假消防喷淋头”的物品:“应付”二字赫然在,违法当噱头卖,生命安全成儿戏,最后你是把谁害?”

所谓“应付检查假消防喷淋头”,顾名思义就是徒有其表,却无消防喷淋头之实,安装纯属应付检查。而专门用于应付之物又岂止此款假消防喷淋头。笔者还曾见过一种安全带插扣,只要将此插扣插入汽车安全带插孔之中,就算驾车者及坐于副驾之人不系安全带,安全带报警也不会发出警示音。

此类应付之物危害不言而喻。正如安全带是行车安全的有力保障,消

防喷淋头亦可有效守护生命财产安全。火灾发生初期是灭火最佳时机。消防喷淋头的存在,意味着火灾一旦发生,水可通过喷淋头均匀洒出,从而控制一定区域的火势。此时若采取科学方式及时扑救,就能将损失降至最低,尽可能避免生命财产损失。而安装假消防喷淋头来应付检查,正如“@中国消防”所说:“生命财产安全体大,到底你在应付谁?!”也难怪有网友怒斥道:“卖的人没有良心,买的人没有脑子?”

而要根治所谓“应付神器”,于买卖两头都要发力。在这里,要为“@中国消防”点赞,有关部门就是要及时发声,给涉事者以警告,给普罗大众以提醒。相关电商平台的动作也挺快,如今

再用关键词“应付检查消防”搜索,已显示“没有找到相关宝贝”。然而,作为“应付神器”的主要销售渠道,平台的速度还可以更快些,不要每次都等到被有关部门或媒体“点名”才亡羊补牢。平台应负起责任,通过完善技术手段、畅通投诉渠道等加强对平台所售商品及其宣传语的管理,让“应付神器”无处遁身。

所谓“应付神器”的存在,也反映了部分人规则意识的有待提升。因此,要花大力气将规则说透,不仅要开拓更多传播渠道,而且要创新宣传教育形式,要让公众“不仅知其然,更知其所以然”,从而更加认同规则,并化认识为自觉行动。

胡俊